

# Leiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)

## Aufstrebendes Unternehmen der Getränkeindustrie

### Über uns und unseren Auftraggeber:

BESTbesetzung ist der Spezialist für die Besetzung von Führungspositionen in der Getränkeindustrie. Unser Kunde, **die Marussia Beverages Germany GmbH**, ist ein junger und aufstrebender deutscher Distributor für Wein, Schaumwein und Spirituosen. Das Sortiment umfasst mehrfach prämierte Marken wie z.B. den Marktführer im Kleinflaschenbereich Kleiner Klopfer, Schlumberger Austrian Sparkling, Torabhaig Whisky, Mamont Vodka, Pallini Limoncello und Spitzmund Klößenköm Eierlikör. Marussia Beverages Germany ist Teil der Marussia Beverages Gruppe, ein internationaler Hersteller und Distributor, welcher in 12 Ländern direkt vertreten ist. Die Unternehmensgruppe unterhält 15 Produktionsstätten weltweit. Die beständige Qualität, handwerkliches Engagement und das hervorragende Produktimage dieser Premium-Marken forcieren das beständige Wachstum auf internationalen und nationalen Märkten. Das Unternehmen vertreibt seine Produkte hauptsächlich an den Fach- und Lebensmittelhandel, die Gastronomie und Hotellerie und wird in den nächsten Jahren weiter zu einem der Top Unternehmen der Branche ausgebaut. Details finden Sie im Internet auf [www.marussiabeverages.de](http://www.marussiabeverages.de) Für dieses attraktive Unternehmen suchen wir den kompetenten Leiter Vertriebsinnendienst. Der Dienstsitz ist in der Firmenzentrale in Thurnau/Oberfranken. Die Position soll kurzfristig besetzt werden.

### Ihre Aufgaben und Verantwortungen:

- Verantwortliche Führung, Steuerung und Weiterentwicklung unseres Vertriebsinnendienstes
- Steuerung und Optimierung des Tagesgeschäftes
- Fachliche und disziplinarische Führung der 4 Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst
- Optimierung und Weiterentwicklung bestehender Prozess- und Systemabläufe
- Sicherstellung der Informationsversorgung des Außendienstes
- Enge Zusammenarbeit mit anderen Fachbereichen des Unternehmens
- Management-Support und Reporting an den Head of Sales und den Geschäftsführer Vertrieb
- Zukunftsorientierte Projekte des Unternehmens und Sonderaufgaben innerhalb des Vertriebs
- Steuerung anhand relevanter KPI's und Verantwortung für Kundenstatistiken sowie Kalkulationen
- Controlling Vertriebs-Budget

### Ihr Profil:

- Betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst, idealerweise in der Getränkeindustrie
- Fundierte Kenntnisse im deutschen LEH
- Erfahrung in der Führung eines kleinen Teams von Mitarbeitern
- Fundierte Kenntnisse in ERP, MS Office und anderen verwendeten Systemen
- Ausgeprägte analytisch-konzeptionelle Fähigkeiten
- Sehr gutes Verständnis für Zahlen und betriebswirtschaftliche Zusammenhänge
- Kommunikationsstärke, Durchsetzungsfähigkeit, Teamgeist, Eigeninitiative, Lösungsorientierung
- Sehr gute und präsentationssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

### Kontakt:

Falls Sie sich in dieser spannenden Managementaufgabe wiederfinden, senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angaben zu Einkommen und Verfügbarkeit und dem Betreff "Leitung Vertriebsinnendienst" an [Bewerbung@BESTbesetzung.com](mailto:Bewerbung@BESTbesetzung.com). Unsere Adresse lautet BESTbesetzung Personalberatung, Am Gumpertzhof 22, 40670 Meerbusch ([www.bestbesetzung.com](http://www.bestbesetzung.com)) Wenn Sie Fragen haben, rufen Sie uns an: Telefon 0172-212 64 98. Herr Achim Hoss gibt Ihnen gerne weitere Informationen. Diskretion ist für uns selbstverständlich.